



Vertriebsspezialist

Bautechnik

Region Osteuropa

sucht neue Perspektive

- umfangreiche praktische Kenntnisse im mehrstufigen Vertrieb, gute Kontakte in den Fachgroßhandel in Polen, Tschechien und Südosteuropa
- spezialisiert für **Marktaufbau**, starke Wettbewerbsorientierung im Verkauf kompletter Systemlösungen
- **Erfahrene Führungskraft** mit Kenntnissen über Verkaufs-, Produktions-, Lager- und Logistikprozesse
- **Praktische Fähigkeiten** in der Zusammenarbeit mit Planern, Generalunternehmern, Bauträgern und Wohnungsbaugesellschaften
- **Hohe Kundenorientierung**
- Umfassende Erfahrungen in der **Strategieentwicklung und -Implementierung** (Vertrieb, Marketing, Produktion)
- **Beharrlich im Handeln**, Prozessoptimierung, KPI-Verbesserung, Verantwortung für die GuV
- **Führungskraft und Mentor** mit Fokus auf die Weiterentwicklung der Mitarbeiter und des Unternehmens
- **Sprachkenntnisse:**
Polnisch – Muttersprache,
Deutsch – verhandlungssicher,
Englisch – verhandlungssicher

Zuschriften unter Angabe der Chiffre-Nr. shn 6/2023-001 an:

Interieur-Verlag GmbH,
Hagener Straße 56,
59846 Sundern
oder per E-Mail:
bruennich@interieur-verlag.de