

Für unseren Kunden, einen internationalen Technologieführer und Systemlieferanten der Sanitär-/Heizungs-/Klima-Branche, suchen wir aktuell einen

## Regionalverkaufsleiter (m/w/d)

Derzeit unterstützen wir unseren Mandanten bei der Suche nach einem Regionalverkaufsleiter (m/w/d) für die nördliche Hälfte Deutschlands (die Trennung zum Süden erfolgt bei Frankfurt/Main), der für die Betreuung und Pflege der Kunden aus Handwerk und Großhandel verantwortlich zeichnen soll. Darüber hinaus trägt der zukünftige Stelleninhaber insbesondere für den weiteren Ausbau und die Professionalisierung des Projektgeschäfts und die Platzierung der Systemlösungen in den Ausschreibungen Sorge. Neben dem Verkaufsleiter Nord zeichnet ein Kollege für den Süden Deutschlands verantwortlich.

### Die Aufgaben im Detail:

- Führen und Fördern der unterstellten Außendienstmitarbeiter in fachlicher und disziplinarischer Hinsicht
- Erstellung von Budget-, Forecast- und Businessplänen
- Erschließung neuer Absatzmärkte und Marktfelder
- Konditionsverhandlungen mit Großkunden und Einkaufsverbänden
- Akquisition und Betreuung von Planungs- und Ingenieurbüros
- fachliche Beratung und Unterstützung bei der Erarbeitung von Planungen im Rahmen von Objektausschreibungen
- Nachverfolgung bei großen Verarbeitern, Anlagenbauern und sonstigen Projektbeteiligten
- Weiterentwicklung der Vertriebsorganisation und Mitgestaltung der strategischen Ausrichtung
- Key-Account-Management
- kontinuierliches Controlling, Reporting und stetige Verbesserung bestehender Prozesse
- Beschaffung von Markt- und Wettbewerbsinformationen
- Erstellung von Potenzialanalysen und Umsetzung von Vertriebskonzepten

### Arbeitsort:

Home-Office in der Region

### Profil:

Nach Ihrem erfolgreichen Studium der Betriebswirtschaft, des Ingenieurwesens, des Wirtschaftsingenieurwesens bzw. einer einschlägigen Berufsausbildung mit fundierter Weiterqualifizierung, konnten Sie fundierte Berufserfahrung im Verkauf von Sanitär- und/oder Heizungs-/Lüftungstechnik sammeln. In diesem Zusammenhang sind insbesondere Erfahrungen im Projektgeschäft unabdingbar. Im Idealfall haben Sie zudem bereits Beziehungen zum Heizungs- und Sanitärgrößhandel auf Entscheidungsebene aufgebaut.

Sowohl der Umgang mit Umsatz- und Ergebnisverantwortung als auch das unternehmerische Denken und Handeln im Rahmen von Zielvereinbarungen sind Ihnen vertraut.

Der sichere Umgang mit der englischen Sprache rundet Ihr Profil ab.

*Konnten wir Ihr Interesse an dieser abwechslungsreichen und herausfordernden Tätigkeit wecken?  
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!*

Bitte senden Sie bei Interesse Ihre Bewerbung an:  
Frau Sabine Bechlinger | [s.bechlinger@lk-personalberatung.de](mailto:s.bechlinger@lk-personalberatung.de)

Absolute Diskretion und etwaige Sperrvermerke sichern wir Ihnen selbstverständlich zu.

Weitere Angebote finden Sie unter [lk-personalberatung.de/karriere/jobboerse/](https://www.lk-personalberatung.de/karriere/jobboerse/)

# Wir bringen Ihre Karriere auf Kurs

Laszlo & Kollegen  
Personalberatung GmbH

Herrenwiese 17 B  
35581 Wetzlar  
Fon 06441 - 569 55-0

LASZLO & KOLLEGEN

PERSONALBERATUNG

[www.lk-personalberatung.de](https://www.lk-personalberatung.de)