

Laszlo & Kollegen ist Ihre Personalberatung für die SHK- und TGA-Branche.

Unser Mandant ist einer der führenden Hersteller der Heiz-, Klima- und Sanitärbranche. Im Rahmen des weiteren Aus- bzw. Aufbaus des Geschäftes suchen wir aktuell

PROJECT SALES MANAGER (M/W/D) SÜD

Sie tragen die Verantwortung für den erfolgreichen Auf- und Ausbau eines professionellen Projektvertriebes inklusive der Betreuung und Beratung der Planungsbüros sowie ausgewählter Schlüsselkunden (GUs, Bauträger, große verarbeitende Betriebe).



KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D) OEM

Sie tragen die Gesamtverantwortung für den Vertrieb an Industriekunden in NRW sowie im Norden Deutschlands. Zusätzlich tragen Sie die Verantwortung für einige sehr wichtige überregionale Schlüsselkunden.



POSITIONSSTANDORTE

Home-Office

PROFIL

- Idealerweise verfügen Sie über ein abgeschlossenes Studium der Versorgungstechnik oder eine Ausbildung im Bereich Heizung, Sanitär oder Lüftung mit Weiterbildung zum Techniker/Meister.
- Der zukünftige *Project Sales Manager (m/w/d)* kann zudem bereits auf mehrjährige Vertriebserfahrung im Objekt/Projektgeschäft der SHK- bzw. HLK-Branche zurückblicken.
- Der zukünftige *Key Account Manager (m/w/d) OEM* verfügt ebenfalls über mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technisch erklärungsbedürftiger Produkte innerhalb der SHK-Branche, im Idealfall im Bereich OEM bzw. Industriekunden.

BUILDING HUMANS

Bauen Sie auf Menschen aus der Branche.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per Mail an Frau Sabine Bechlinger
s.bechlinger@lk-personalberatung.de.

Weitere Infos und Stellenangebote auf lk-personalberatung.de/jobs

SEIT 2009