

Die Firma RIHO Sanitär-Vertriebs GmbH ist ein Tochterunternehmen der RIHO International b.v., Tilburg (Holland). RIHO ist ein bedeutender europäischer Produzent von Sanitärprodukten, wie Acrylwannen, Whirlpools, Dampf-/Duschkabinen und Bad Möbel und zum heutigen Zeitpunkt in sechs Ländern nennenswert vertreten. Zur Realisierung unserer ambitionierten Ziele in Deutschland suchen wir

Gebietsleiter Nordrhein-Westfalen

Verkaufsleiter Deutschland

Tätigkeitskurzprofil Gebietsleiter:

- Bestandskundenbetreuung und Neukundengewinnung
- Aktive Teilnahme an Aktionen und Ausstellungen.
- Umsetzung der strategischen Ziele
- Homeoffice

Anforderungen:

- Fundierte Kenntnisse des Sanitärmarktes sind unabdingbar
- technisches Verständnis und kaufmännische Kenntnisse
- Überzeugungskraft, kommunikationssicher und Selbstmotivation
- Eigenverantwortliches selbständiges Arbeiten
- Gute Kenntnisse vom Office-Paket.

Tätigkeitskurzprofil Verkaufsleiter:

- Key Account Management
- Mitgestalten der strategischen Ausrichtung – verantwortlich für die Umsetzung
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Führen und schulen der AD-Mitarbeiter und Handelsvertreter
- Bereitschaft zu mehrtätigen Reisen auch ins Ausland - englisch
- Homeoffice

RIHO bietet Ihnen:

- Eine sehr angenehme Arbeitsumgebung in einem jungen motivierten Team.
- Übliches Equipment wie PKW zur privaten Nutzung, Laptop, Handy ect.
- Möglichkeiten der persönlichen Entwicklung

Bewerben: Bitte schicken Sie Ihr Bewerbungsschreiben und Ihren Lebenslauf an: vacature@riho.nl
Mehr Informationen über RIHO finden Sie unter: www.riho-sanitaer.de oder www.riho.nl

RIHO